



LAPP MULLER, PMI de 100 salariés, appartenant à un groupe international, située dans le Var est spécialisée dans la conception et la fabrication de câbles de haute technologie destinés à des secteurs type nucléaire, activité sous-marine, robotique...

RECRUTE un commercial H/F

Périmètre : région parisienne /Nord de la France + spécialité technique productive **ou** manutention **ou** aéroportuaire qui amène des déplacements sur tout le territoire national et à l'international

Missions

Rattaché au Directeur Commercial, il/elle participe à la définition et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale selon des objectifs de rentabilité économique.

Il/elle :

- développe la rentabilité commerciale de son secteur par la prospection de nouveaux clients et par l'accroissement du CA avec les clients existants
- est un interlocuteur technique averti pour cerner les besoins de ses clients et prospects, proposer des solutions techniques adaptées avec l'appui du Pole technique (équipe d'ingénieurs et techniciens)
- assure un reporting d'activité
- agit en conformité avec les règles en vigueur (système qualité, sécurité, tarifs....)

Intégration de 4 à 6 semaines à prévoir au siège à Grimaud (83) + accompagnement d'un commercial senior

Profil

5 ans d'expérience minimale dans l'industrie

Maîtrise des techniques de ventes, aptitude à la négociation

Profil « chasseur » apprécié

Goût du challenge et culture du résultat

Sens de l'organisation

Anglais fluide

Conditions

Statut Cadre - Forfait jour sur l'année

Fourchette de salaire : 45 - 50 k€ + variable 0-15 k€ + voiture de fonction

Pour postuler : adresser CV + Lettre de motivation à muriel.rivoal@mullercables.com